



TRADE CENTER

PORTAFOLIO DE SERVICIOS



OBJETIVO PRINCIPAL:

Consolidaremos al **Trade Center** como la plataforma de generación de **valor, ingresos, relacionamiento y afiliación empresarial**, posicionándose como el **principal enlace institucional** entre el Caribe colombiano y los Estados Unidos.



UN PORTAFOLIO INTEGRAL **AL SERVICIO DEL AFILIADO**

Generamos valor para nuestras empresas a través de:

Networking estratégico

B2B, ruedas, ferias, misiones, foros y relacionamiento empresarial.



Espacios de actualización

Talleres, eventos, webinars, bootcamps y comités especializados.



Agendas de Negocios

Reuniones comerciales y citas a la medida del afiliado.



Análisis de mercado

Estudios de mercado sectoriales y oportunidades de negocio.



UN PORTAFOLIO INTEGRAL **AL SERVICIO DEL AFILIADO**

Due Diligence

Validación de antecedentes de empresas y personas naturales.



Lista de contactos

Leads de clientes, socios, proveedores y distribuidores según intereses.



Traducciones oficiales

Traducción para documentos técnicos con certificación oficial.



Y más beneficios **hechos a la medida** según tus necesidades!

NETWORKING ESTRATÉGICO

En AmCham conectamos empresas con compradores, proveedores y aliados mediante citas de negocio de alto impacto orientadas a resultados comerciales.



Ruedas de negocios

Agendas de citas 1 a 1 con compradores/proveedores, impulsados por tecnología



Misiones comerciales

Agenda de reuniones organizadas a mercados clave con contactos validados.



Acompañamiento a ferias comerciales

Gestión en eventos de negocio en Colombia y EE.UU.



Foros empresariales

Espacios de alto nivel con líderes empresariales

ESPACIOS DE ACTUALIZACIÓN



El comercio nacional e internacional cambia constantemente: nuevos aranceles, actualizaciones normativas, requisitos regulatorios, tendencias sectoriales. Este servicio mantiene al equipo de nuestros afiliados un paso adelante, con formación práctica y espacios de actualización permanente.



Comités



Eventos



Webinars



Bootcamps

NUESTROS COMITÉS



Gran valor agregado

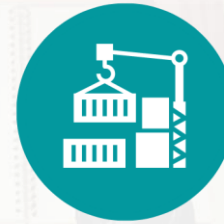
Espacios de interacción y actualización agrupados por áreas de interés.



Comité
Tributario



Comité
Laboral



Comité de
Comercio Exterior



Comité de
Medio Ambiente



Comité de
Propiedad Intelectual



Comité de
Bilingüismo



Comité de
Seguridad



Mesa de Trabajo
NIIF



Comité de
Gobernanza

AGENDA DE NEGOCIOS



Acompañamiento personalizado para identificar, validar y conectar con clientes o proveedores nacionales e internacionales mediante reuniones B2B a la medida.



Búsqueda y validación de contactos

En Estados Unidos, Colombia y América Latina, con apoyo en la red de AmChams y sus cámaras hermanas.



Gestión de reuniones privadas 1:1

Presenciales o virtuales, ya confirmadas antes del encuentro.

Nota: Tarifa variable según el alcance del requerimiento, el costo depende de factores como número de contactos a gestionar, complejidad de la búsqueda, mercado geográfico y si es presencial o virtual. Los precios son USD desde 1,200 TPA y 1,500 TNA

ANÁLISIS DE MERCADO

Estudio que reúne y organiza información clave sobre un **sector, producto, servicio o mercado específico** para ayudar a la empresa a tomar mejores decisiones comerciales.



**Estudios
descriptivos de
mercado**



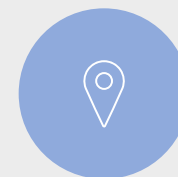
**Clima de
inversión**



**Tendencias
sectoriales**



**Análisis de
competencia**



**Estados clave
para su producto
o servicio**

Disponibilidad del servicio: **1 al año** dentro del valor de la afiliación.

Tiempo de respuesta: Hasta **2 semanas** dependiendo del volumen de solicitudes recibidas.

Solicitudes adicionales:

TPA: COP 250,000

TNA: COP 400,000

DUE DILIGENCE

Antes de firmar un contrato, aceptar un nuevo proveedor o cerrar una alianza comercial, es importante realizar un estudio que permite validar antecedentes de una **empresa o persona natural**.



Verificación en listas restrictivas

OFAC, PEP y bases nacionales e internacionales.

Validación de existencia

De la empresa o persona a verificar.

Reporte de resultados

Hallazgos claros para respaldar la toma de decisiones.

Disponibilidad del servicio: **3 consultas por mes** dentro del valor de la afiliación.

Tiempo de respuesta: **3 – 5 días hábiles** dependiendo del volumen de solicitudes recibidas.

Solicitudes adicionales:

TPA: COP 120.000

TNA: COP 150.000

Para más información, ver [Términos y Condiciones](#).

LISTA DE CONTACTOS



Bases de datos segmentadas según el interés del afiliado, orientada a identificar leads de clientes, aliados y proveedores para que su equipo comercial inicie la prospección con información de calidad.



Segmentación según el interés del afiliado

Sector, país/región y tipo de contacto: cliente, proveedor, distribuidor o aliado.



Bases construidas y depuradas por Trade Center



No listas genéricas



Información de perfil de cada contacto

Empresa, sitio web, ubicación y datos de contacto disponibles.

Disponibilidad del servicio: **1 lista anual** dentro del valor de la afiliación.

Tiempo de respuesta: **3 – 5 días hábiles** dependiendo del volumen de solicitudes recibidas.

Solicitudes adicionales:

TPA: COP 250.000 - TNA: COP 400.000

TRADUCCIÓN OFICIAL

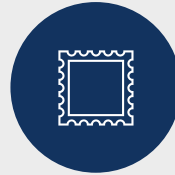


Se realiza el proceso de traducción de su documentación técnica, comercial y legal con precisión y validez oficial.



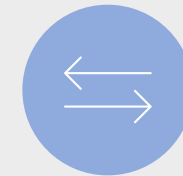
Traducción de documentación técnica

Fichas técnicas, manuales, especificaciones de producto, certificados y normas.



Certificación oficial

Otorga validez formal ante la entidad o empresa receptora del documento.



Traducción bidireccional

Inglés-español / español-inglés, acorde a la solicitud



CONTÁCTANOS

tradecenter@amchambaq.com

+57 3174033608

lider.tradecenter@amchambaq.com

+57 3176364534

